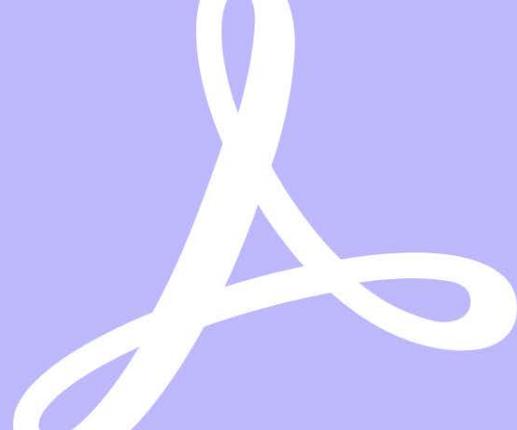


# Adobe Sign nell'ambito del piano VIP (Value Incentive Plan)

Guida all'esecuzione della campagna



## Opportunità

Il team di Adobe Document Cloud è entusiasta di offrirti la possibilità di vendere Adobe Sign tramite il piano VIP. Molte aziende hanno ancora problemi con i processi basati su documenti cartacei che sono lenti, soggetti a errori e frammentati. Con Adobe Sign queste aziende possono raccogliere firme legalmente valide in pochi minuti, non giorni, e velocizzare quindi i processi di firma con intuitivi flussi di lavoro digitali. Con Adobe Sign, incluso in Document Cloud, i clienti potranno abilitare chiunque all'interno della loro organizzazione all'invio di documenti da firmare elettronicamente con pochi clic e quindi monitorarne lo stato in tempo reale. I destinatari potranno anche apporre facilmente la loro firma tramite il loro dispositivo mobile o in un browser. Entrambe le versioni Adobe Sign for business e Adobe Sign for enterprise includono l'integrazione con Microsoft 365. Adobe Sign for enterprise include anche oltre 70 integrazioni predefinite di facile configurazione che consentono di lavorare all'interno di applicazioni leader, tra cui Microsoft Teams, Dynamics e SharePoint, Box, Dropbox, Salesforce, Workday e molte altre.

## Destinatari

Adobe Sign in VIP è pensato per i manager e i direttori delle varie aree di attività di aziende di medie e grandi dimensioni. Tra i reparti interessati vi possono essere vendite, risorse umane, marketing, ufficio legale, gestione dei prodotti, servizio e supporto clienti, acquisti, IT e operazioni.

## Funzionamento della campagna

Questa campagna è progettata per incentivare la vendita di Adobe Sign for enterprise e Adobe Sign for business attraverso il programma di acquisto VIP, promuovendo il valore complessivo della trasformazione dei processi di approvazione e dell'incremento del ROI. Questo kit di facile utilizzo fornisce strumenti di vendita e marketing mirati per stimolare il coinvolgimento, la percezione del valore e l'acquisto.

Approfondimento	Acquisto	Strumenti di vendita
<b>Icona di Adobe Sign</b> Icona di Adobe Sign con e senza ombra da usare nelle attività di marketing	<b>Perché Adobe Sign in VIP</b> I quattro motivi principali per scegliere Adobe Sign in VIP	<b>Domande frequenti su Adobe Sign in VIP</b> Domande e risposte frequenti <b>Nota:</b> Per accedere ai contenuti è necessario effettuare il login al sito Consumer & Business Connection (CBC).
<b>Channel Copy di Adobe Sign for enterprise</b> Messaggi relativi all'offerta Adobe Sign for enterprise da usare nelle diverse attività di marketing	<b>Tabella comparativa dei prodotti Adobe Sign in VIP</b> Tabella comparativa di una pagina che illustra i vantaggi offerti dalle funzionalità di Adobe Sign for enterprise rispetto ad Adobe Sign for enterprise	
<b>Channel Copy di Adobe Sign for business</b> Messaggi relativi all'offerta Adobe Sign for business da usare nelle diverse attività di marketing	<b>Infografica di Adobe Sign</b> I dati emersi dallo studio Forrester sull'impatto economico totale di Adobe Sign	
<b>Modello di e-mail di marketing</b> E-mail in formato HTML da inviare ai clienti per promuovere i vantaggi di Adobe Sign in VIP	<b>Infografica di Adobe Document Cloud e Microsoft</b> I dati emersi dallo studio Forrester sull'impatto economico totale di Adobe Document Cloud con Microsoft 365	
<b>Banner web di marketing</b> Banner web personalizzabili in tre formati per la promozione di Adobe Sign in VIP		
<b>Risorse per LinkedIn</b> Esempio di post consigliato per i social su Adobe Sign in VIP		